

# CHECKLIST DE ACOMPANHAMENTO



Cliente

---

Contato

---

Data de início

---

Responsável

---

## ENGAJAMENTO INICIAL

- 1** Enviar um email de boas-vindas ao novo cliente
- 2** Criar apresentação do projeto
- 3** Preparar-se para a primeira reunião
- 4** Fazer a 1ª reunião de alinhamento com o cliente

## AÇÕES DE MARKETING DIGITAL

- 5** Configurar o RD Station
- 6** Criar a primeira oferta
- 7** Promover a oferta
- 8** Enviar um email promocional

## APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

- 9** Qualificar os novos contatos
- 10** Apresentar o relatório final do Projeto de Aceleração de Resultados